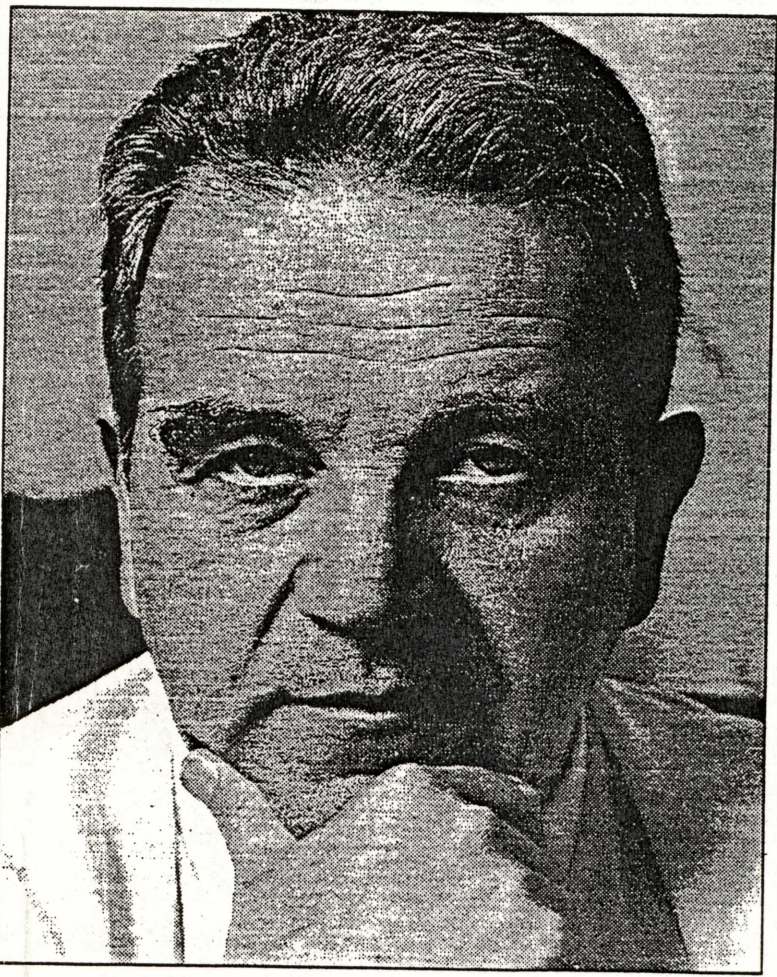


Artikel: Ny Teknik



- Vi har ropat på vargarna länge. Nu är de här! Och de jagar i flock!
Så beskriver koncernplaneraren Bertil Thorngren Televerkets situation. Det är i ett nötskal skälet till varför verket nu vill gå ut och "starta eget" som bolag.

Av ANDERS WALLERIUS

Attio-talet har medfört drastiska förändringar för Televerket. Från att traditionellt ha levt en skyddad tillvaro som myndighet och monopol har Televerket nu snat i den fria marknadens snålblåst.

Om man satte en ostkupa över Sverige kanske Televerket är bra som det är. Men nationsgränserna gäller bara det stora Televerket, inte dess ständiga konkurrenter.

När man pratar med kunder som Volvo så vill de ha någon som är duktig överallt, berättar Bertil Thorngren som är chef för Televerkets koncernplanering.

Just Volvo är exempel på nyordningen i televärlden. Företaget har nu köpt tjänster hos Comvik istället för att helt förlita sig till Televerket.

Comvik som under de senaste åren utvecklats till ett "riktigt" televerk; med eget mobiltelefonnät, rikstäckande fiberkablar längs järnvägarna och tillgång till internationella telesatelliter i samarbete med engelska Cable & Wireless är i sin tur inblandade i diskussionerna om att bygga telenät längs de europeiska järnvägarna (se Ny Teknik 1990:43).

VI KAN INTE fortsätta att vara en förvaltning om vi ska klara oss i konkurrensen, säger Televerkets koncernplanerare Bertil Thorngren.

FOTO: ULF SIMONSSON

Televerkets koncernplanerare:

Vi kan inte hålla på så här längre

Just Volvo är exempel på nyordningen i televärlden. Företaget har nu köpt tjänster hos Comvik istället för att helt förlita sig till Televerket.

Utvecklingen mot multinationella "telebolag", obundna av nationsgränser, statliga förordningar och regionalpolitiskt ansvar har tagit fart.

- Då kan vi inte fortsätta att vara en förvaltning längre, säger Bertil Thorngren.

- Vi måste också skaffa oss stora och kraftfulla partners

för att kunna vara med i leken.

Trots samverkan mellan teleförvaltningarna inom EG, med bland annat standardisering, så är det inte televerken som kommer att gå ihop och bilda konsortier. Det sätter EG's egna kartellregler stopp för

Resultatet blir i stället två eller tre konkurrerande block i Europa, tror Bertil Thorngren. Block som består av interna-

tionella konsortier. Amerikaner och japaner kommer att finnas på plats i det ropat.

Att man just i Sverige kan få en föräning av televärlden beror på saknas det telemonopol annars finns i hela världen. Ingen annanstans Comviks "televerk" verkar så starkt idag.

Men utvecklingen är i hela Europa trots krävs lagändringar på håll. För att hänga med är flera av de nationella teleförvaltningarna på bild bolag för att där friare händer att möta konkurrensen.

- Men konkurrensen kommer att leda till prishöjningar för många, berättar Thorngren.

Hittills har Televerket på modellen "gungor och seller". Av regionalpolitiska skäl kostar det lika mycket installera dyra abonnemang i landsorten som billiga i staden. Och priset på samtal är hälften av kostnaden medan priset på rikssamtal dubbelt så stort som kostnaden för dem.

- På kort sikt kommer att bli dyrare för de små företagen, avslöjar Bertil Thorngren. Det är de stora anslutningarna som kommer att tjäna på det.

Så länge taxeoavgifter inte är genomförd så går det inte att konkurrera med sig Comvik eller någon annan på lika villkor.

- Vi ville marknadspriserna i lite långsamtakt. Nu måste vi forcera ställningen. Det kan bli en chock för många kunder, berättar Bertil Thorngren.

REGISTRERING
... mV, mA etc